

アントレ 応援プログラム

開業準備室

THE ACTION SUPPORT PROGRAM by **アントレ**

会社に対して雇用の不安を感じたり、意にそぐわぬ配置転換やリストラに遭遇して、「独立」という選択肢を考えるミドルは数多くいます。

しかし、調査*によると、87%もの会社員が“脱サラ独立”の準備に不安が。

「独立準備をサポートしてほしい」、そんな「アントレ」「アントレnet」

ご利用者の声にお応えして、いよいよ、

アントレ応援プログラム「開業準備室」がスタートします。

初めての独立開業を、スムーズに、賢く。

まずは、説明会にご参加ください!

*弊社調べ n=35歳～54歳会社員2000人

独立して
何ができるか
わからない

独立準備は
何をすればいいか
わからない

仕事しながら
独立準備は無理
だよな…

そんなミドルの
”脱サラ独立“を
徹底支援します!

内容および講師やコーチは予定であり、
事情により一部変更になる場合がございます。

「開業準備室」とは

- 1 「アントレ」「アントレnet」ユーザーの声から生まれた新サービスです
- 2 各分野のプロフェッショナルが、一人ひとりに合った独立準備を支援します
- 3 独立に向けた具体的なアクションを、プロとコーチと一緒にサポートします

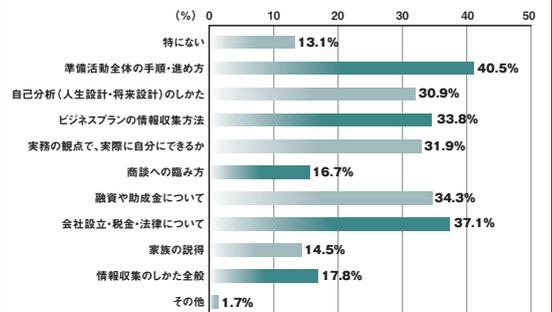
アントレ応援プログラム「開業準備室」は、ミドルの初めての独立を、はじめの一步から事業計画の作成まで、各分野の専門家と専任のコーチによるチームで支援するという画期的なサービスです。

開業準備では、やらなければならないことがたくさん。これらを段取り良く進めるには、必要事項の情報収集・研究が不可欠です。そこで、

事業計画づくりや店舗立地選定、資金調達、契約・法律といった各分野のプロがその方法をアドバイス。また、初めての開業準備に戸惑うこともあるはず。そこで、コーチがあなたに付き添い、話をうかがいます。時にあなたが不調となった時は、励まし元気づけます。

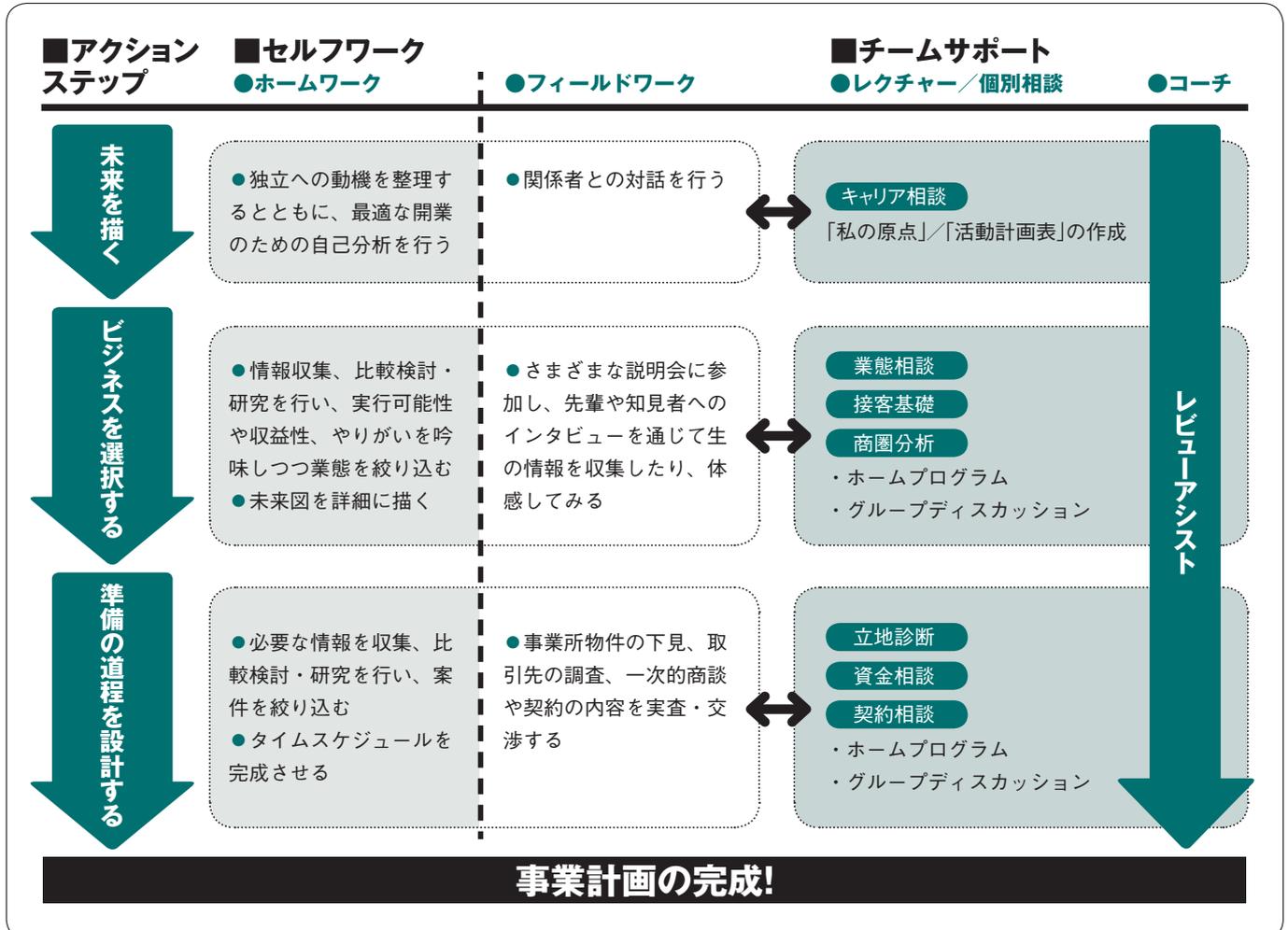
「開業準備室」は、あなたのスムーズで賢い独立を支援します！

【“脱サラ独立”へ向けて準備活動する際の不安や困ることは？】



プログラム提供型の活動支援～2.5ヶ月で事業計画完成を目指します～

独立開業に必要な活動テーマに沿って、タイミリーに知識の取得、段取りの設計、モチベーションの維持向上に対する支援プログラムを積極的にご提供します。参加者の自主的な活動を基本とするものの、「参加者から聞かれたら答える」「参加者が組んだ計画にアドバイスする」といった受動的な支援だけでなく、講師やコーチから積極的に参加者に接触し、開業準備の問題点をつかんで先回りして支援する能動的なサービスを行います。



対象となる方

※今回はテスト実施につき、モニターを兼ねての限定数を募集いたします。

- 首都圏**(東京、神奈川、千葉、埼玉) **在住**
- 30歳～59歳**の会社員・公務員・団体職員などの雇用されている方
- 2011年**(1月～12月)を目安に**開業**を検討している方

実施期間

2010年10月2日(土)～12月18日(土)

※お申込み締切は9月27日(月)書類必着でお願いします。

※事前説明会に必ずご参加ください。

【事前説明会&準備講座】**無料**

説明会では、「賢い開業準備☆5講座」や、パネルディスカッションも行います。“脱サラ独立”の準備期間では、どんな落とし穴やトラブルが待ち構えているのかを先輩が赤裸々に語る実例をもとに、どうすればよりスムーズに独立できるのかを考えます。お気軽にご参加ください。

●日時: 2010年9月25日(土) 13:00～18:00 (開場12:30)

※予定時間は変わる場合があります

●内容: 1. サービス内容の説明

2. 後からでは損? する 賢い開業準備☆5講座

- 1) 「脱サラ開業の心構えと一生続けられる仕事の見つけ方・選び方」
現代職業研究所 所長 本多信一氏
- 2) 「独立開業時代 生き残りのキーワードは繁盛立地」
有限会社ソルブ 代表 林原安德氏
- 3) 「創業のためのネットコミュニケーション戦略」
ヤフー株式会社 小澤富士男氏
- 4) 「脱サラ独立の準備ではまった落とし穴とコーチングへの期待」
株式会社コーチングバンク 代表取締役 原口佳典氏
ほかパネラー2名
- 5) 「上手な融資相談の始め方」
日本政策金融公庫 創業支援部 浅沼靖司氏

3. 融資に関するよろず相談会

●参加申し込み: 事前予約制です。下記をクリック↓

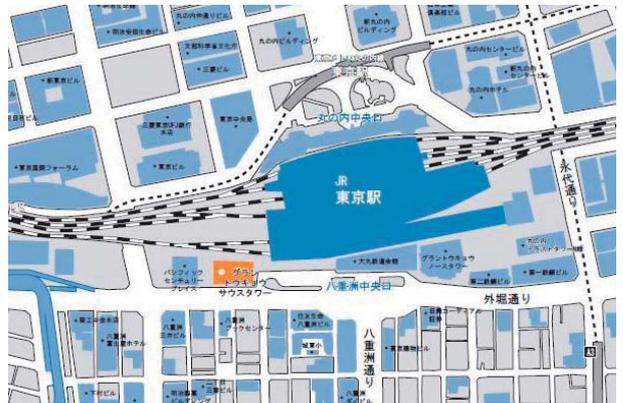
<http://entre.yahoo.co.jp/0000772/semina-shousai.html>

もしくは「アントレnet」の当該企画ページ内にある「説明会日程を見る」ボタンよりお手続きください。

※上記日程に都合が合わない方を対象に、9月18日(土)15:00～16:30、9月22日(水)19:30～21:00にて事前説明会(サービス内容のみ。準備講座などはございません)をご用意しています。アントレnetよりお申し込みください。

●会場: 株式会社リクルート アカデミーホール

東京都千代田区丸の内1-9-2 グラントウキョウサウスタワー41階



会場

株式会社リクルート 本社会議室

東京都千代田区丸の内1-9-2 グラントウキョウサウスタワー ※上記地図を参照ください。

料金

10万円(税込み)

※事前に一括お振込みでお願いいたします。

※プログラム終了時にご満足頂けなかった場合には返金させていただきます(ただし、一定の条件がございます)

活動プログラム スケジュール

2010/10/2(土)	2010/10/9(土)	2010/10/16(土)	2010/11/6(土)
<p>13:00~14:00</p> <p>レクチャー</p> <p>動機の整理とキャリアの描き方 現代職業研究所 所長 本多信一 氏</p>  <p>配布テキスト</p>	<p>13:00~14:00</p> <p>レクチャー</p> <p>儲けの実感をいかに得るか~適切な売上計画の立て方・読み方(飲食業編)</p> <p>株式会社ワイズクルー・コーポレーション 代表取締役 山川 博史 氏</p>  <p>配布テキスト</p>	<p>13:00~15:00</p> <p>グループディスカッション</p> <p>グループに分かれて、各自のセルフワークの結果の検討や、ビジネス選択方針についてディスカッションを行います。</p>	<p>13:00~15:00</p> <p>パーソナルコーチング</p> <p>1人30分目安です</p>
<p>ガイダンス</p>	<p>14:00~15:00</p> <p>レクチャー</p> <p>儲けの実感をいかに得るか~適切な売上計画の立て方・読み方(小売・サービス業編)</p> <p>エム.サポーティング/中小企業診断士 山下 哲博 氏</p> <p>※テキストはオリジナル制作</p>		
<p>14:20~16:20</p> <p>グループディスカッション</p> <p>グループに分かれて自己紹介を行い、「私の原点」を発表し、その内容についてグループディスカッションを行います。</p> <p>また、自宅でのセルフワーク(フィールドワーク含む)の説明をします。</p>	<p>ガイダンス</p>		
<p>休憩</p>	<p>15:20~18:00</p> <p>個別相談会</p> <p>キャリアデザインや飲食/小売・サービス業界のこと、商圏分析、資金調達・税務、契約・法律に関する個別相談を行います。</p> <p>パーソナルコーチング</p> <p>1人30分目安です</p>		
<p>17:00~18:30</p> <p>懇親会</p>			

※内容は変更になる場合があります。

2010/11/23(火)	2010/12/4(土)	2010/12/11(土)	2010/12/18(土)
<p>13:00~14:00</p> <p>レクチャー</p> <p>実践! 繁盛立地の探し方</p> <p>有限会社ソルブ 代表 林原 安徳 氏</p>  <p>配布 テキスト</p>	<p>13:00~14:00</p> <p>レクチャー</p> <p>資金調達法と今から準備する節税対策</p> <p>TAC株式会社/ 税理士 岸 健一 氏</p>  <p>配布 テキスト</p>	<p>13:00~15:00</p> <p>パーソナルコーチング</p> <p>1人30分目安です</p>	<p>13:00~16:10</p> <p>◆13:00~13:20 事業計画書提出 完了アンケート</p> <p>◆13:20~16:00 最後のプログラムとして、 参加者全員から感想の発表や グループ代表者による 成果発表などを行います。</p>
<p>14:00~15:00</p> <p>レクチャー</p> <p>基礎から学ぶ接客サービス入門編</p> <p>SHS株式会社 代表取締役社長 荒井 良彦 氏</p>  <p>配布 テキスト</p>	<p>14:00~15:00</p> <p>レクチャー</p> <p>損しない契約交渉と注意点</p> <p>フランテック法律事務所 代表 金井 高志 氏</p> <p>※テキストはオリジナル制作</p>		
<p>休憩</p>	<p>休憩</p>		
<p>15:10~17:10</p> <p>個別相談会</p> <p>飲食 / 小売・サービス業界のことや、商圈分析、立地診断、接客技術、資金調達・税務、契約・法律に関する個別相談を行います。</p>	<p>15:10~17:10</p> <p>グループディスカッション</p> <p>グループに分かれ、各自が事業計画のあらましを発表し、それに対するアドバイスなどを行います。</p> <p>また、開業準備活動の進捗状況のチェックも行います。</p>		

専門相談および講師

■心構え・キャリア相談



現代職業研究所
所長

本多信一氏

略歴

中小企業診断士。時事通信社を経て現代職業研究所創設。38年間で1万5000人（うち独立開業相談5000人）の相談に当たる

支援内容

独立開業にしろ、会社勤めにする、あらゆる仕事には適性があると思います。それは個人の個性や特徴と結びつくことで、大きく人を成長させます。しかし、合わぬ道に進むと停滞を招きます。また、個性は自分で気づくものもそうでないものがあります。これまで思いもよらなかった仕事への道が見つかるかもしれません。そういった個性や仕事の発見をお手伝いしていると思います。

参加者へのメッセージ

自分の個性、参考になる事例、独立を考えたきっかけなど、質問や今の気持ち、何でも結構です。まずは皆で語り合ひましょう。

■業界相談(飲食業)



株式会社ワイスクルー・コーポレーション
代表取締役プロデューサー

山川博史氏

略歴

23歳で飲食業界に入り27歳で独立。独自に飲食オペレーションシステムを蓄積。現在は新規出店や業態開発などのプロデュースに従事

支援内容

飲食店経営に限らず、どんなビジネスでも達成すべき目的が明確で、「問題解決のための手法」を身につけておくこと、あらゆるシーンで応用することができ、必要とする人に協力してもらい、互いの立場や利益を尊重しながら、Win & Winの関係で新たな価値観を一緒に創出していく。そうすることで、互いの信頼関係を深めることができ、目的達成や課題解決に前向きに取り組んでいくための力と環境を備えることができるのだと思います。

参加者へのメッセージ

実際の飲食店経営で必要になる「問題解決のための手法」について、私自身の経験談を交えながらわかりやすくお話しします。

■業界相談(小売・サービス業)



EM、サポートイング
代表

山下哲博氏

略歴

中小企業診断士、一般旅行業務取扱主任者。JR東日本で旅行の添乗・企画、1Tベンチャー、車買取のFC本部を経て独立

支援内容

小売/サービス業の分野で独立開業してみると、想定していなかった事態が発生することでしょう。商売にリスクは付き物ですが、事前にリスクを想定できれば対処の仕方はより良くなります。業態の選び方からモデル収益の見方まで、経営者の視点で複数のフランチャイズ本部をケースに解説します。また、開業後に多くの人々が陥る危ないポイントについても具体的な事例をもとに紹介し、「負けない独立・開業」のノウハウをお伝えします。

参加者へのメッセージ

脱サラ、独立に不安を感じる一方で、自由を手に入れることができるとワクワクしませんか？皆さんの自己実現を応援します！

■ネット販促



ヤフー株式会社
事業戦略統括本部 PS本部

小澤富士男氏

略歴

システム開発、中小企業向けのコンサルティングを経て、その後、ヤフー株式会社に入社。ネットショップ関連のシステム開発に従事するとともに、各地の商工会議所にてネットビジネス計画立案セミナーを開催し、ネットビジネスの支援を実施している。

支援内容

開業にあたって、集客対策はとても重要な課題です。業態を問わず、ネット販促の取り組みは結果に大きく影響します。独立開業を検討される際に、あらかじめ知っておいていただきたいネット活用方法をわかり易くお伝えします。また、話題の「Twitter」に関しても、始め方から販促促進への利用方法にいたるまで、要点を絞って解説します。

参加者へのメッセージ

専門的な知識は不要です。まずは効果のあがる使い方を適切に理解していただき、検討活動や事業運営に活かしてください。

■商圏分析



株式会社ゼンリン
GIS事業本部

油谷治美氏

略歴

地図製作会社である株式会社ゼンリンと、30年間で1000企業以上への提案実績を持つ商圏分析とコンサルタントのプロである株式会社JPSがタッグを組み、皆さまをサポートします。

支援内容

起業したい場所が起業内容に適しているかどうか、地図と統計データを基に商圏分析を行います。条件を伺いながらその場で分析を行いますので、いろいろな条件を分析のプロに相談いただけるだけでなく、分析結果(レポート)をメールで受け取れます。

参加者へのメッセージ

当日は、起業したい場所がどのような特性を持っているかなど、さまざまな条件で分析を即座に行えるよう、最高のスタッフが皆様をお待ちしております！

■立地診断



有限会社ソルブ
代表

林原安徳氏

略歴

東京大学卒業。日本マクドナルド出店調査部を退職後、売上予測コンサルティング(株)ソルブを設立。同代表

支援内容

ショップビジネスの最大のリスクは、出店開業する「立地」です。一度お店を出したら、簡単にその立地を変えることはできません。立地を誤ると、並みの営業努力では取り返しのつかないこともしばしばあります。私からは、これまでの多数の調査実績に基づき、科学的な視点で繁盛する立地とは一体どういう立地なのかを明らかにする「失敗しない立地選定の鉄則」や、自分でできる「正しい実地調査の手順」などを伝授いたします。

参加者へのメッセージ

個人でも企業に負けない立地を見つけることができます。間違いない物件選びで繁盛店を目指しましょう。

■接客技術



SHS株式会社
代表取締役社長

荒井良彦氏

略歴

サッポロビール(株)に入社後、お客様繁盛支援部隊を経て、社内ベンチャー制度にて人材育成支援会社を設立

支援内容

“繁盛店は人で決まる！”をキーワードに、接客から生じる繁盛の分かれ道を中心に、実際に接客を行うスタッフ育成のシカケとシクミを伝授します。接客は繁盛するための秘訣のひとつです。その大事な最前線に当店間もない、何らトレーニングもされていないパート・アルバイトに任せる店が多いのもまた事実です。この方たちを戦力化し、個人に帰属してしまう経験値やノウハウをチームのものへと落とし込む具体策をお伝えします。

参加者へのメッセージ

売っている商品の魅力はもちろん、「あなたの笑顔が見たくて」と来店されるお客様と一緒に増やしましょう！

■資金調達&節税



TAC株式会社 プロフェッション
ネットワークコーディネーター

岸 健一氏

略歴

税理士、株式会社龍土町コンサルティング代表取締役、合同会社ゆめのインベストメント代表社員、ほか社外取締役、社外監査役多数

支援内容

税金関係：税理士です。税金対策、会社設立の仕方、社会保険関連などお聞きください。経営全般：コンサルティング業、不動産業、投資業を営む3社を経営しています。ビジネスのスタートアップの仕方や事業計画の作り方などご相談ください。また、現役の大学院生(ビジネススクール)です。論理的なご相談もお任せください。

参加者へのメッセージ

手順を踏んで、市場機会をきちんと考えれば初めての仕事も怖くありません！なんでもお気軽にご相談ください！

■契約・法律



フランテック法律事務所
代表

金井高志氏

略歴

1985年、慶應義塾大学法学部卒業。87年、同大学院法学研究科修士課程修了。89年、弁護士登録。02年、(株)日本フランチャイズチェーン協会講師

支援内容

約15年間、フランチャイズ分野(フランチャイズ契約等)、流通分野(代理店・販売店契約等)、インターネット関係分野(ライセンス契約等)などの契約書作成および事業展開の助言などを主な業務としています。独立開業の準備にあたり、事業者として、どのような契約書を締結することになるのか、また、フランチャイズ加盟の際の注意事項などを含めて、契約書どのようなところに注意すればいいのかをアドバイスいたします。

参加者へのメッセージ

漠然とした悩みでも人に話すことにと考えれば初めての仕事も怖くありません。また多くのことが法律に関係します。まずはご相談ください。

■コーチング



株式会社コーチングバンク
代表取締役

原口佳典氏

略歴

財生涯開発財団認定コーチ、日本経営品質賞審査員

支援内容

あなたの開業準備室スタッフとして、コーチングバンクからしておきのコーチ陣をそろえましょう。決めるのも、行動するのも、あくまであなたです。けれども、私たちコーチはあなたが自分の夢を実現できると心から信じています。

参加者へのメッセージ

正直、これほど実力のあるコーチがそろえる機会は、多くありません。このチャンスを逃さないでください。



「開業準備室」 コーチ陣

 **青木玲子氏**

コーチ資格ほか
財生涯学習開発財団認定
コーチ

コーチ実績

クライアント/21名 分野
/結婚、セカンドライフ、
プレゼンスほか

参加者へのメッセージ

私と話した人は「なぜかわからないけど、できそうな気がする」「やりたいことがわかった」「明日が来るのが楽しみでわくわくする」と言ってくれます。セッションは、アナウンサー経験で培ったインタビュー形式。あなたの頭や心の中にあるものを聞かせてください。夢はきっとかないます。3ヵ月後とともに笑顔で迎えましょう。

 **安海将広氏**

コーチ資格ほか
国際コーチ連盟マスター認定
コーチ、生涯学習開発
財団認定マスターコーチ

コーチ実績

クライアント数/のべ100
人以上 分野/リーダーシ
ップ開発、組織活性化、
経営理念浸透、起業独立
支援

参加者へのメッセージ

ゴールは人生の様々な分野に設定し、バランスをとることが重要です。そしてゴールは「楽々」と達成するものです。

 **岩崎忍氏**

コーチ資格ほか
CTI応用コース修了、
GCDF-Japanキャリアカウ
ンセラー

コーチ実績

クライアント数/のべ62名
分野/転職・キャリアプラン

参加者へのメッセージ

開業、その後の事業継続においても、この期間に具体的な計画やイメージができるほど、スムーズかつパワフルな行動につながります。今まで経験のないことを行うために発生するさまざまな課題を克服し、輝かしい未来の自分を獲得するために我々を積極的に活用してください。私も持てるものを総動員して支援させていただきます。

 **岩瀬玲氏**

コーチ資格ほか
銀座コーチングスクール認
定コーチ

コーチ実績

クライアント数/のべ30名
分野/モチベーションア
ップ・維持、コミュニケー
ションスキルアップ、目標の再
設定

参加者へのメッセージ

全力でサポートさせていただきます!! より楽しく、より確実に、より早く目標達成しましょう。コーチを最大限に有効活用してその効果をぜひ実感してみてください。きっといろいろな発見もあり充実した時間が送れると確信しております。一緒に頑張っていけるのを楽しみにしております。よろしく願いいたします。

 **鈴木輝子氏**

コーチ資格ほか
財生涯学習開発財団認定
コーチ、NPOヘルスコーチ認
定メンタル&ヘルスコーチ、
DiSC認定コンサルタント

コーチ実績

クライアント数/128名
分野/経営者、管理職、
独立準備ほか

参加者へのメッセージ

あなたの可能性は無限大! 過去と他人は変わりませんが、未来と自分は変えられます。あなたに潜在する強みや能力を発見し、あなたの夢や目標を実現するために誠心誠意サポートします。人が変わる瞬間に立ち会い、成長と「成幸」に貢献することがモットーです。活き活きと「輝くあなた」を心から応援します!

 **高田寛美氏**

コーチ資格ほか
財生涯学習開発財団認定
コーチ、日本アクションラ
ーニング協会認定ALコーチ

コーチ実績

クライアント数/のべ35名
分野/メンタルコーチング

参加者へのメッセージ

ともに未来に進む同志として、新規ビジネス開拓のアシトができればと考えております。不安や悩み、また喜びを共有しながら、一歩ずつ確実に進んでいきましょう!

 **中川宏司氏**

コーチ資格ほか
平本あきおコーチ養成塾
修了、(社)日本産業カウ
ンセラ協会認定産業カウ
ンセラ

コーチ実績

クライアント数/のべ400
名以上 分野/独立・起
業、キャリアデザインほか

参加者へのメッセージ

私自身も数年前に歯科医師からコーチへと転身しました。皆様と同世代なので、さまざまな思いの部分でも共感できるものが多くあると思います。私にとって、クライアントの方が目を輝かせながら笑顔で成果を報告してくださるときが最もうれしい瞬間。敵しもうやりのある道を選んだ勇気ある皆さまを全力でサポートします。

 **中山北斗氏**

コーチ資格ほか
財生涯学習開発財団認定
コーチ

コーチ実績

クライアント数/16名 分
野/マネジメント、業績改
善、人間関係改善ほか

参加者へのメッセージ

独立起業を決心されて不安なこともあるかと思いますが、これから経験したことのない困難もあるかも知れませんが、反対に経験したことのない感動や喜びもあることでしょう。独立した先どんな素晴らしいことがあるのか考えてみてください。それが夢を実現する大きな原動力になるはずです。一緒に夢に向かって走り出しましょう!

 **野本果南氏**

コーチ資格ほか
財生涯学習開発財団認定
プロフェッショナルコーチ

コーチ実績

クライアント数/のべ30名
分野/管理職、独立起業、
経営者ほか

参加者へのメッセージ

私自身2年前に脱サラし、何もない状態からお仕事を頂けるようになるまでたくさんの不安や心配がありました。不安を断ち切り、行動から学び、予想もしていなかった人脈に出会った経験を皆さんのサポートに役立てたいと思っています。納得できる人生を手に入れるために一歩踏み出すとされている皆さんを心から応援します。

 **星山裕子氏**

コーチ資格ほか
GCDF-JAPANキャリアカ
ウンセラー、(社)日本産業カ
ウンセラ協会認定産業カ
ウンセラー

コーチ実績

クライアント数/法人・個
人で約500件 分野/新
規事業開発、主婦の起業、
大学生の内定獲得

参加者へのメッセージ

起業する時に「すべてを捨ててゼロから出発だ」と意気込む方がいますが、そんなことはありません。これまでの人生で多くのことを学んできたからこそ、独立起業という選択肢があるのです。一人ひとりの付加価値をより高め、さらに存分に価値発揮できる人生へのシフトをサポートします。

 **虫鹿恭正氏**

コーチ資格ほか
財生涯学習開発財団認定
コーチ、日本IST協会認定IAT
問題解決学インストラクター

コーチ実績

クライアント数/100名以
上 分野/経営者、独立
志望者、人間関係で苦し
む人ほか

参加者へのメッセージ

私も数年前に当時の現状に不満を感じて悩んでいました。そして、自分の経験を最大限に活かせるコーチという職業に希望を抱き起業しました。そんな私ですから、現状に不満を感じ、現状を打破したい皆さんの切実な思いが身に沁みてよく分かります。皆さんが成功するよう、皆んこで全身全霊を込めて応援します。

 **山田光一氏**

コーチ資格ほか
財生涯学習開発財団認定
プロフェッショナルコーチ、
日本フードアナリスト協会
認定講師

コーチ実績

クライアント数/のべ31名
ほか多数 分野/飲食店、
エグゼクティブ・コーチほか

参加者へのメッセージ

起業・独立がゴールではありません。起業してからがスタートです。独立して将来どうなりたいか?という本当のゴールに向けて大事なものは起業・独立する前からゴールへの道筋をはっきり具体的に描くことです。描ければあとは、気合いとガッツで行動しましょう。そのサポートが私たちコーチの役割です。

アントレ

●お問い合わせ/株式会社リクルート アントレ「開業準備室」事務局

電話/03-6835-1547(直通) 平日11:00~18:00 ※左記時間外、および電話が混み合っている場合はおかけ直し下さい。